



Für unser Büro in Berlin suchen wir einen

Mitarbeiter Business Development (Vertrieb) (m/w/d)

in Vollzeit

Seit 2020 sind wir, die Deutsche Gesellschaft für Personalführung (DGFP), in der Hauptstadt als HR-Kompetenz- und Karrierenetzwerk und führende Plattform sowie Netzwerk für HR (vor Ort und digital) aktiv. Wir leben eine Unternehmenskultur mit kurzen Wegen, flachen Hierarchien und einem offenen Umgangston. Wir bieten ein interessantes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld. Wir organisieren den Erfahrungsaustausch, qualifizieren in HR-Themen und sind die Stimme des Personalmanagements gegenüber Politik und Gesellschaft. Gemeinsam mit unseren zahlreichen Mitgliedern gestalten wir so die Arbeitswelten von heute und morgen.

Ihre Aufgaben

- Mitgliedergewinnung, insbesondere Unternehmen jeglicher Größe und Branche (B2B)
- Steuerung und Umsetzung diverser Vertriebsaktivitäten zur Mitgliedergewinnung und -bindung
- Steuerung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen zur Mitgliederansprache
- Marktanalyse hinsichtlich aktueller und zukünftiger Mitgliederanforderungen
- Identifikation von Wachstumspotentialen

Ihre Qualifikation / Ihr Profil

- Relevantes abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Berufsausbildung
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Bereich Business Development bzw. Vertrieb
- Interesse an HR-Themen
- Positives und zielbewusstes Auftreten
- Rasche Auffassungsgabe und strukturierte, genaue Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative, Verbindlichkeit sowie Flexibilität
- Sicherer Umgang mit MS Office-Produkten
- Reisebereitschaft

Unser Angebot

Aktuelle HR-Themen
hautnah erleben

Flexible
Arbeitszeiten

Kurze Wege
Flache Hierarchien
Offener Umgang

Attraktiver
Standort

Haben Sie Interesse?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als PDF (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an

bewerbungen@dgfp.de

Wir freuen uns auf Sie!